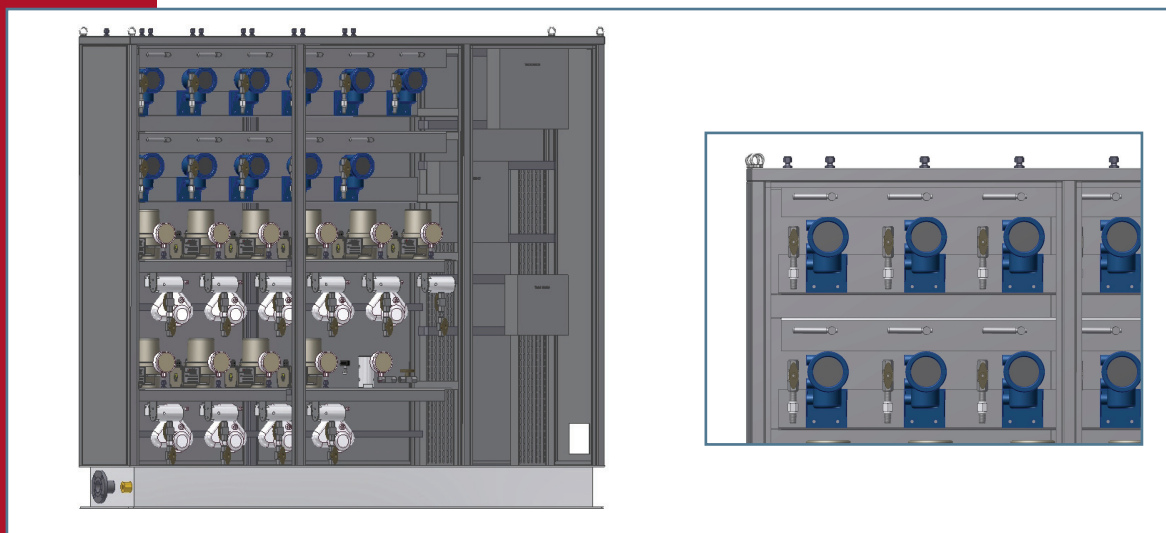


Øget konkurrence skaber tættere samarbejde



Udenlandske Contractors og den globale finanskriser har medført markant forøget konkurrence på det danske off-shore marked. Netop derfor er tæt samarbejde med underleverandører blevet af væsentlig større betydning, med henblik på at skabe et samarbejdspartnerkab til fordel for både kunder og leverandører.

Et konkret eksempel på godt samarbejdspartnerkab

Til den danske off-shore sektor i Nordsøen har HYTOR A/S netop modtaget ordre på et større projekt på kemikalie distributions paneler. Et system som distribuerer en justerbar

kemikalie mængde, der uafhængigt af modtrykket altid vil injicere den indstillede mængde. Da kravet til nøjagtigheden af injektionen er højt, skal der til hver brønd bruges flowmålere – og i denne forbindelse har HYTOR A/S haft et godt samarbejde med Jesper Nyberg fra EMERSON. Et samarbejde hvor den optimale løsning til slutbrugeren er fundet ufravigeligt i forhold til både kvalitet og økonomi.

HYTOR A/S er et handels og Ingeniør –firma, beliggende i Esbjerg - hovedstanden for den dansk off-shore sektor. HYTOR A/S har specialiseret sig i at udføre kundetilpassede løsninger bl.a. i form af plug and play moduler hovedsageligt til off-shore industrien.

Spørgsmål og information kan stilles til:



Johnny Rosenvinge-Grønne
Teknisk Chef

T: 76 14 19 22
M: 21 21 33 82
jrg@hytor.dk